

حول تقييم سياسات وإستراتيجيات الإقلال من الفقر في عينة من الدول العربية:

إستعراض إنتقائي

علي عبد القادر علي *

ملخص

تُعد الورقة باقتراح إطار تحليلي لتقييم سياسات وإستراتيجيات الإقلال من الفقر في عينة من الدول العربية التي تتوفر لها المعلومات الملائمة، حيث يعتمد الإطار التحليلي مؤشرات الفقر المعروفة كأساس للتقييم. تستعرض الورقة أهم التوجهات الحديثة في صياغة سياسات وإستراتيجيات الإقلال من الفقر بالإضافة إلى أحدث النتائج في تقييم كفاءة الشبكات العربية للضمان الاجتماعي. لاحظت الورقة أن الدول العربية تحت الدراسة (الأردن، تونس، الجزائر، مصر، المغرب، وموريتانيا) قد إتبعت مقاربة توسيع شبكات الضمان الاجتماعي كإستراتيجية للإقلال من الفقر في إطار برامج الإصلاح الإقتصادي التي تبنتها منذ مطلع ثمانينات القرن الماضي. أوضحت الورقة أن النتائج الدولية حول تطور الفقر مع الزمن تشير إلى زيادة تفشي وعمق الفقر في كل من الأردن والجزائر ومصر، (التي تمثل 70% من إجمالي سكان العينة)، وأن هذه الاتجاهات الزمنية لزيادة الفقر يمكن فهمها على أساس أن عمل شبكات الضمان الاجتماعي قد تحيد نتيجة لانهايار النمو الإقتصادي في هذه الدول.

On the Evaluation of Poverty Reduction Policies and Strategies in a Sample of Arab Countries

Ali Abdel Gadir Ali

Abstract

The paper proposes an analytical framework, based on the standard poverty measures, for the evaluation of poverty reduction policies and strategies in a sample of Arab countries for which relevant data is available. The paper briefly reviews the recent new orientation for the design of poverty reduction policies and strategies in addition to recent results on the evaluation of Arab social safety nets. The paper notes in this respect that the sample of Arab countries under study (Jordan, Tunisia, Algeria, Egypt, Morocco and Mauritania) have opted for extending their social safety nets as an approach to poverty reduction in the context of adjustment programs. In this respect the paper argues that the observed increase in poverty, both its spread and depth, in Jordan, Algeria and Egypt (representing 70% of the population of the sample), could be understood as reflecting the neutralization of the work of the social safety nets in these countries as a result of the collapse of the growth process.

Potential Output, Total Factor Productivity and Institutions in the Private Sector of Saudi Arabia

Sulayman Al-Qudsi
Abdulwahab Abu-Dahesh (*)

Abstract

This research on the private sector of the Kingdom of Saudi Arabia has two objectives. The first is to apply statistical and economic techniques to estimate the potential output and the output gap in the private sector of the economy. Once the gap is delineated, standard growth decomposition analysis is utilized to glean the respective contribution of factor accumulations and total factor productivity (TFP). The second is to utilize economic analysis and panel data using Poisson models to gauge differences in the educational attainments of foreign and domestic workers. The analysis links the findings to existing labor market institutional rules and regulations. Salient findings are that while the long-term (1974-2000) output gap was slightly positive, actual output fell short of the potential since the mid-1980s until the early 1990s. In the long haul, factor accumulations contributed the largest portion of growth in the private sector of Saudi Arabia. The findings hold when an endogenous growth accounting approach is applied. Growth of labor productivity dwindled and capital deepening was largely shrunk. However, there is some evidence of a revival in the TFP since 1993. Existing institutional structures have promoted the importation of successive waves of foreign workers that were of inferior education quality. This has led to marked contractions in growth contribution of foreign workers since the mid-1980s. The education system in the Kingdom is producing increasing numbers of educated Saudis who are partially making up for the reduced education embodied in foreign workers. Saudi graduates are relatively small in numbers and their composition across fields of study favors humanities, religious education at the expense of technology, computing and the hard sciences. More is needed in the way of quality education and R&D, which together with increased economic diversity and rising investment in machinery and equipment, are shown by a simple VAR model to be important determinants of TFP in the private sector of Saudi Arabia.

Al Qudsi is Senior Advisor, Ministry of Finance, Saudi Arabia. Email address of the .
Abu-Dahesh is a Senior sshqudsi@yahoo.com senior corresponding author is:
Economist, Riyadh Bank. The authors would like to thank two anonymous reviewers
for helpful comments and suggestions on an earlier draft. (*)

علاقة الناتج المحتمل بالإنتاجية الكلية للعوامل والمؤسسات في القطاع الخاص

بالمملكة العربية السعودية

سليمان القدسي

عبد الوهاب أبو داهش

ملخص

تستخدم هذه الدراسة مجموعة من الأساليب الإحصائية والتحليل الاقتصادي من أجل تقدير حجم الناتج المحلي الإجمالي وفجوة الناتج في القطاع الخاص للمملكة العربية السعودية وتحديد مساهمة نمو عناصر الإنتاج ونمو الإنتاجية على النمو الاقتصادي للقطاع الخاص في المملكة ودراسة مستويات تعليم العمالة الوطنية والوافدة وعلاقة كل منها بالأنظمة والقواعد الإدارية السائدة في أسواق العمل. وقد بينت الدراسة أن فجوة الناتج بلغت قيمة سالبة منذ منتصف الثمانينات من القرن الماضي. كما أن الإنتاجية الكلية سجلت معدلات نمو سالبة حتى مطلع التسعينات حينما أصبحت ذات قيم موجبة. كما تبين انخفاض إنتاجية عنصر العمل، ومعظمه من العمالة الوافدة، بمرور الوقت مع ملاحظة أن نمو رأس المال والعمل كان محركاً أساسياً لنمو القطاع الخاص خلال عقد السبعينات وأوائل الثمانينات وذلك على حساب نمو الإنتاجية الكلية للعوامل. كما نتج عن تقدير دوال نموذج "بواسان" إثبات تدني مستويات تعليم الدفعات السنوية المتتالية للعمالة الوافدة. وتطرقت الدراسة

Taxation, Labor Supply Decisions and Human Capital Accumulation: An Application to Kuwait Economy

Dr. Mustafa Babiker (*)

Abstract

Some recent studies on the economic effects of labor vs. capital taxation in endogenous growth environments have reported quite different and often seemingly conflicting results. Using a two-sector model of endogenous growth, this paper investigates the model's features and elasticity assumptions that are consistent with these results. Controlling for all other parameters, it is found that differences in the representation of the labor supply decisions alone are sufficient for the reconciliation of these conflicting results. Applying the framework to simulate the Kuwait economy over the period 1995-2050, the observation that a labor tax is generally associated with a higher welfare cost compared to a capital tax at an equivalent rate whereas the latter has a greater negative effect on economic growth.

الضرائب، قرارات عرض العمل وتراكم رأس المال البشري:
تطبيق على الاقتصاد الكويتي

مصطفى بابكر

ملخص

أوردت بعض الدراسات الحديثة نتائج متباينة وأحياناً تبدو متضاربة عن الآثار الاقتصادية لضريبة العمل مقارنة بضريبة رأس المال في ظل بيئة تتميز بوجود ما يعرف في النظرية الاقتصادية بالنمو الجواني. لتوضيح ما يبدو تضارباً في نتائج هذه الدراسات استخدمت هذه الورقة نموذجاً مبسطاً للنمو الجواني يحتوي على قطاعين لتقصي سمات النموذج وفرضيات المرونة التي تتفق مع هذه النتائج. وفي هذا الإطار نجد بتثبيت كل معالم النموذج الأخرى أن الاختلاف في تمثيل قرارات العمل لوحده يكفي للتوفيق بين هذه النتائج. بتطبيق النموذج على الاقتصاد الكويتي للفترة 1995-2050 نجد ضريبة العمل ترتبط عموماً بتكلفة أعلى في مستوى الرفاه مقارنة بضريبة مساوية على رأس المال بينما ترتبط ضريبة رأس المال بتكلفة أعلى من حيث معدل النمو الاقتصادي.

(*) Economist, Arab Planning Institute, Kuwait. E-mail: babiker@api.org.kw.

Abstract

The creation of the Arab Maghreb Union (AMU) on February 17, 1989 by Algeria, Libya, Mauritania, Morocco and Tunisia was aimed at increasing the volume of intra-regional trade, an aim that was expressed explicitly in the founding (Marrakech) declaration. Fifteen years after, this objective is far from being realised. The share of intra-regional trade in AMU's total trade is still exceptionally small, hovering at around 3%. This article explores the hypothesis that this situation may reflect the fact that the factors, namely — geographical proximity, cultural and historical similarities, and the height of tariffs — which were initially thought to determine potential intra-AMU trade, may have played only a secondary role, if at all.

تحليل العوامل المحددة للتجارة البينية لدول المغرب العربي

عبدالعزیز تستاس

ملخص

كان الهدف الرئيسي من تأسيس اتحاد المغرب العربي في 17 فبراير من عام 1989 (بين الدول الجزائر، ليبيا، موريتانيا، المغرب وتونس) هو زيادة التبادل التجاري بين دوله، وذلك حسبما تضمنه إعلان مراكش التأسيسي. فبعد مرور ما يزيد على خمسة عشر عاما، يبدو هذا الهدف بعيد المنال، حيث أن حصة التجارة البينية بين دول الاتحاد بقيت صغيرة لم تتجاوز 3% من مجموع تجارة دوله. تستكشف هذه الورقة الفرضيات التي يعكسها هذا الواقع وهي حقيقة أن العوامل المعروفة: الحدود الجغرافية المتقاربة، التشابه التاريخي والثقافي وسقف التعريفات والتي يعتقد مبدئياً بأنها يمكن أن تحدد التجارة البينية الممكنة بين دول الاتحاد، يمكن أن تكون قد لعبت دوراً ثانوياً في ذلك.

^(*) Nanjing University of Economics, Foreign Affairs Office, China.